



i m a w e b



Software für den Automobilvertrieb

Als führender Software-Anbieter für den Automobil-Handel entwickeln wir modernste Anwendungen zur digitalen Abbildung und Optimierung der Prozesse im Autohaus-Alltag. Unseren Kunden bieten wir mit innovativen Dealer Management Systemen (DMS) und umfangreichen Zusatz-Lösungen ein komplettes Produktangebot zur optimalen Vermarktung von Fahrzeugen und Services zur Steigerung der Effizienz und Rentabilität ihrer Betriebe. Wir legen viel Wert auf menschliche Beziehungen, sowohl gegenüber unseren Kunden als auch bei unseren eigenen Mitarbeitern.

Unsere digitalen Händlerlösungen (DDS) unterstützen den Digitalisierungsprozess der Autohäuser.

Unserem Wachstum folgend, suchen wir für unseren Vertrieb in Deutschland Verstärkung. Werde Teil unseres Teams und steige ein als:

Sales Specialist DDS (m/w/d)

Art der Stelle: **Vollzeit**

Erfahrung: **Berufserfahren**

Ort: **Darmstadt**

Einstellungsdatum: **ab sofort**

Bewerbung per E-Mail mbolduan@imaweb.com

Du profitierst von

- einer unbefristeten Festanstellung mit leistungsgerechter Vergütung plus Bonuszahlungen
- Fortbildungen und Aufstiegschancen im Unternehmen
- einem Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

Deine Qualifikationen

- eine mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise mit Erfahrungen / Netzwerk in der Automobilbranche / im Autohaus
- kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick in Verbindung mit einem überzeugenden persönlichen Auftritt
- Du bist es gewohnt, in einem agilen Umfeld zu arbeiten und bist anpassungsfähig
- Wettbewerb spornt Dich an, über Dich hinauszuwachsen
- Es motiviert Dich, mit unseren digitalen Lösungen den Erfolg unserer Kunden voranzutreiben
- Erfahrung im sicheren Umgang mit Office Anwendungen und Englisch-Kenntnisse von Vorteil
- Begeisterung für eine intensive Kundenbindung

Deine Aufgaben

Die Aufgabe besteht in der Verwaltung und Entwicklung eines Kunden- und Partnerportfolios im Automobilsektor. Mit dem Aufbau von Vertriebsspezialisten möchte Imaweb seinen Vertriebsansatz strukturieren und verstärken. Du kannst Dich für die fortschreitende Digitalisierung begeistern, bist leidenschaftlicher Vertriebler oder Profi im Autohaus? Du möchtest Dich in einem expandierenden Unternehmen weiterentwickeln, wo Deine Arbeit anerkannt wird und Du am Erfolg des Projekts teilhast? Deine Aufgaben im Einzelnen:

- Durchführung von Produktdemonstrationen für Interessenten und Kunden
- die strukturierte Bearbeitung von Angeboten und deren Präsentation
- die Betreuung und Akquisition von Neu- und Bestandskunden
- die Planung und Koordination der Maßnahmen zur Erreichung der Vertriebsziele
- den Aufbau einer starken Beziehung zu jedem potenziellen Kunden
- Verwalten des gesamten Verkaufsprozesses von der Akquisition bis zum Abschluss
- Entwicklung von Automobilpartnern (Marktplätze, Softwarehersteller usw.)



i m a w e b

Imaweb GmbH
Heinrich-Hertz-Str. 1
D-64295 Darmstadt

Imaweb GmbH
Toyota-Allee 1
D-50858 Köln

T: (+49) 06151 85048-0
vertrieb-de@imaweb.com
www.imaweb.de